

PRAWO SPÓŁEK HANDLOWYCH

redakcja naukowa Andrzej Koch, Jacek Napierała

Jędrzej Jerzmanowski, Jakub Kępiński, Marian Kępiński
Andrzej Koch, Maciej Mataczyński, Leopold Moskwa
Jacek Napierała, Aurelia Nowicka, Dorota Sokołowska
Stanisław Sottysiński, Tomasz Sójka, Feliks Zedler

SERIA AKADEMICKA

WYDANIE

8

PRAWO SPÓŁEK HANDLOWYCH

redakcja naukowa Andrzej Koch, Jacek Napierała

Jędrzej Jerzmanowski, Jakub Kępiński, Marian Kępiński
Andrzej Koch, Maciej Mataczyński, Leopold Moskwa
Jacek Napierała, Aurelia Nowicka, Dorota Sokołowska
Stanisław Sottysiński, Tomasz Sójka, Feliks Zedler

SERIA AKADEMICKA

Zamów książkę w księgarni internetowej

profinfo.pl
księgarnia internetowa

WYDANIE

8

Stan prawny na 1 sierpnia 2021 r.

Wydawca
Monika Pawłowska

Redaktor prowadzący
Paulina Ambroży

Opracowanie redakcyjne
Joanna Maź

Projekt okładek serii
Wojtek Kwiecień-Janikowski, Przemek Dębowski

Autorstwo poszczególnych części:

Jakub Kępiński, Marian Kępiński – rozdz. 3 i 4

Andrzej Koch – rozdz. 7 i 10

Leopold Moskwa – rozdz. 5 i 8

Leopold Moskwa, Jacek Napierała – rozdz. 6

Jacek Napierała – rozdz. 15

Jacek Napierała, Tomasz Sójka – rozdz. 12

Jędrzej Jerzmanowski, Jacek Napierała, Tomasz Sójka – rozdz. 1 podrozdz. 1–5

Aurelia Nowicka, Jędrzej Jerzmanowski – rozdz. 13

Dorota Sokołowska, Jędrzej Jerzmanowski – rozdz. 9

Stanisław Sołtysiński, Maciej Mataczyński – rozdz. 1 podrozdz. 6

Stanisław Sołtysiński, Aurelia Nowicka, Maciej Mataczyński – rozdz. 14

Tomasz Sójka – rozdz. 11

Feliks Zedler – rozdz. 2

© Copyright by Wolters Kluwer Polska Sp. z o.o., 2021

ISBN 978-83-8246-305-7

8. wydanie

Wolters Kluwer Polska Sp. z o.o.
Dział Praw Autorskich
01-208 Warszawa, ul. Przyokopowa 33
tel. 22 535 82 19
e-mail: PL-ksiazki@wolterskluwer.com

księgarnia internetowa www.profinfo.pl

SPIS TREŚCI

Wykaz skrótów	21
Rozdział pierwszy	
Część ogólna prawa spółek handlowych	25
1. Zagadnienia wstępne	25
1.1. Spółka handlowa jako forma prowadzenia działalności gospodarczej	25
1.2. Umowa założycielska spółki handlowej	28
2. Źródła prawa spółek	29
2.1. Kodeks spółek handlowych	29
2.2. Stosowanie Kodeksu cywilnego	30
2.3. Inne ustawy regulujące materię prawa spółek	32
2.3.1. Wprowadzenie	32
2.3.2. Postępowanie o rozwiązanie przez sąd rejestrowy podmiotu wpisanego do rejestru bez przeprowadzenia postępowania likwidacyjnego	33
2.4. Zwyczaje i dobre obyczaje	35
3. Spółki osobowe	36
3.1. Wprowadzenie	36
3.2. Podmiotowość prawna spółek osobowych	37
3.3. Zmiana umowy spółki osobowej	38
3.4. Przeniesienie członkostwa w spółce osobowej	38
3.4.1. Wprowadzenie	38
3.4.2. Przesłanki przeniesienia członkostwa w spółce osobowej	39
3.4.3. Odpowiedzialność za zobowiązania występującego wspólnika	40
4. Spółki kapitałowe	40
4.1. Wprowadzenie	40
4.2. Spółka kapitałowa w organizacji	42
4.2.1. Powstanie spółki w organizacji	42
4.2.2. Status prawny spółki w organizacji	43
4.2.3. Rozwiązanie spółki kapitałowej w organizacji	45
4.2.4. Wpis do rejestru	46
4.3. Wkłady do spółki kapitałowej	46

4.3.1. Wkłady jako źródło pokrycia kapitału zakładowego spółki	46
4.3.2. Wkłady niepieniężne do spółek kapitałowych	46
4.4. Zgoda innego organu spółki jako przesłanka skuteczności czynności prawnej dokonanej przez zarząd	51
4.4.1. Wymóg zgody innego organu jako ograniczenie wykonywania mandatu przez członka zarządu	51
4.4.2. Dokonanie przez zarząd czynności prawnej bez zgody innego organu	53
4.5. Zasada równego traktowania wspólników i akcjonariuszy	57
4.6. Rozwiązanie spółki przez sąd rejestrowy	60
4.7. Ujawnianie dokumentów i informacji	62
5. Szczególne postacie spółek handlowych	63
5.1. Spółka jednoosobowa	63
5.1.1. Status spółki	63
5.1.2. Forma czynności prawnych	64
5.2. Spółka publiczna	65
5.2.1. Uwagi wstępne	65
5.2.2. Definicja spółki publicznej	66
5.2.3. Dematerializacja akcji	66
5.2.4. Oferta publiczna	68
5.2.5. Obrót akcjami na rynku regulowanym albo w alternatywnym systemie obrotu	69
5.3. Spółka dominująca	70
5.4. Spółka powiązana	71
6. Zgrupowania spółek. Zarys problematyki prawa holdingowego	72
6.1. Wprowadzenie	72
6.2. Struktura organizacyjna i typowe cechy zgrupowania spółek	74
6.3. Przegląd charakterystycznych problemów prawnych występujących w procesie tworzenia i zarządzania zgrupowaniami spółek	77
6.3.1. Charakter prawny zgrupowania (grupy spółek)	77
6.3.2. Obowiązki spółek dominujących i członków ich organów zarządzających wobec spółek zależnych, ich akcjonariuszy (udziałowców) i wierzycieli	79
6.3.3. Konsekwencje przystąpienia lub utworzenia zgrupowania dla wspólników (akcjonariuszy) spółki dominującej i zależnej	86
6.3.4. Regulacja stosunków między spółką zależną a spółką dominującą w Kodeksie spółek handlowych (art. 6 i 7)	90
Literatura	94

Rozdział drugi

Rejestracja spółek w rejestrze przedsiębiorców	99
1. Uwagi wprowadzające	99
2. Regulacja dotycząca rejestru spółek w prawie europejskim	99

3. Rozwój regulacji prawnej dotyczącej rejestru spółek w prawie polskim	102
4. Ogólne uwagi o Krajowym Rejestrze Sądowym.....	104
4.1. Uwaga wstępna	104
4.2. Budowa Krajowego Rejestru Sądowego	105
4.3. Sposób prowadzenia	105
4.4. Funkcje.....	107
4.5. Domniemania prawne związane z wpisem	108
4.5.1. Domniemanie prawdziwości wpisu i nieistnienia danych niewpisanych	108
4.5.2. Domniemanie powszechnej znajomości wpisu	109
4.6. Obowiązek zgłaszania danych do rejestru	109
4.7. Podmioty podlegające wpisowi do Krajowego Rejestru Sądowego	110
4.7.1. Podmioty podlegające wpisowi do rejestru przedsiębiorców	110
4.7.2. Podmioty podlegające wpisowi do rejestru stowarzyszeń, innych organizacji społecznych i zawodowych oraz samodzielnych publicznych zakładów opieki zdrowotnej.....	111
4.7.3. Rejestr dłużników niewypłacalnych.....	111
5. Treść wpisów do rejestrów przedsiębiorców	112
5.1. Uwagi wprowadzające	112
5.2. Wpisy w dziale 1	112
5.3. Wpisy w dziale 2	119
5.4. Wpisy w dziale 3	120
5.5. Wpisy w dziale 4	121
5.6. Wpisy w dziale 5	122
5.7. Wpisy w dziale 6	122
6. Ogólne uwagi o postępowaniu związanym z wpisem do Krajowego Rejestru Sądowego.....	123
6.1. Regulacja prawna dotycząca postępowania w sprawie wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego.....	123
6.2. Wszczęcie postępowania	123
6.3. Zakres badania sprawy wszczynanej na wniosek	125
6.4. Termin rozpoznania wniosku o wpis.....	125
6.5. Orzeczenie i jego zaskarżenie.....	126
6.6. Sprostowanie wpisu	126
7. Środki przymuszające	126
7.1. Uwagi wprowadzające	126
7.2. Grzywna	127
7.3. Rozwiązanie i likwidacja spółki osobowej	128
7.4. Rozwiązanie podmiotu wpisanego do KRS bez postępowania likwidacyjnego	128
Literatura	128

Rozdział trzeci

Firma	131
1. Podstawy prawne ochrony firmy	131
2. Określenie firmy	132
3. Budowa firmy	134
3.1. Spółki osobowe	134
3.1.1. Spółka jawna (sp. j.)	134
3.1.2. Spółka partnerska (sp.p.)	135
3.1.3. Spółka komandytowa (sp.k.)	136
3.1.4. Spółka komandytowo-akcyjna (S.K.A.)	137
3.2. Spółki kapitałowe	138
3.2.1. Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością (sp. z o.o.)	138
3.2.2. Spółka akcyjna (S.A.)	139
4. Przepisy wspólne dla rozmaitych typów spółek	139
4.1. Spółka w organizacji	139
4.2. Spółka w likwidacji	140
4.3. Oddziały i przedstawicielstwa	141
5. Ogólne zasady budowy firmy	142
5.1. Zasada prawdziwości firmy	142
5.2. Zasada jedności firmy	145
5.3. Zasada wyłączności firmy	147
5.4. Zasada jawności firmy	151
5.5. Zasada kontynuacji firmy	153
6. Charakter prawny firmy	154
7. Ochrona firmy	157
8. Firma a oznaczenie przedsiębiorstwa	160
9. Firma a znak towarowy lub usługowy	163
10. Zagraniczne nazwy handlowe	164
Literatura	170

Rozdział czwarty

Spółka handlowa a przedsiębiorstwo	171
1. Prowadzenie przedsiębiorstwa przez spółkę	171
2. Wprowadzenie definicji przedsiębiorstwa	172
3. Nawiązanie do Kodeksu handlowego	173
4. Nowela z 2003 r.	174
5. Załoga	174
6. Przyczyny reformy	175
7. Znaczenia	175
8. Znaczenie przedmiotowe	176
9. Organizacja	176
10. Część przedsiębiorstwa	177

11. Składniki przedsiębiorstwa	178
11.1. Oznaczenia odróżniające	179
11.2. Inne prawa własności przemysłowej	180
11.3. Tajemnice przedsiębiorstwa	181
11.4. Prawa autorskie	181
11.5. Prawa do rzeczy	182
11.6. Prawa względne	182
11.7. Księgi i dokumenty	183
11.8. Koncesje	183
12. Dobro niematerialne	183
13. Wnioski	184
14. Renoma i klientela	185
15. Jedna czynność	186
16. Przykłady czynności	186
17. Przedsiębiorstwo jako aport	186
18. Przepis dyspozytywny	187
19. Sposób oznaczenia przedsiębiorstwa	188
20. Forma	189
21. Umowa pod tytułem szczególnym	189
22. Rozwinięcie	190
23. Decyzje administracyjne	191
24. Los zobowiązań w razie zbycia aktywów	191
25. Wyłączenia odpowiedzialności	192
26. Zapewnienia zbywcy	193
27. Odpowiedzialność solidarna	193
28. Część przedsiębiorstwa oraz inne czynności	194
29. Znajomość zobowiązań	195
30. Odpowiedzialność <i>pro viribus</i>	196
31. Wartość aktywów	196
32. Chwila oceny stanu aktywów	197
33. Inne przepisy	197
34. Inne modyfikacje umowne	198
35. Kilku nabywców	198
36. Uwaga <i>de lege ferenda</i>	198
Literatura	198

Rozdział piąty

Prokura	201
1. Geneza prokury	201
2. Regulacja prokury w Polsce	201
3. Istota prokury	204
4. Udzielenie prokury	205

5. Zakres prokury	210
6. Nieograniczalność prokury wobec osób trzecich	213
7. Wygaśnięcie prokury	216
8. Ujawnienie prokury we właściwym rejestrze	219
Literatura	221

Rozdział szósty

Spółka jawna	225
1. Rys historyczny	225
2. Regulacja spółki jawnej w Polsce	226
3. Pojęcie spółki jawnej	226
4. Powstanie spółki	232
4.1. Wprowadzenie	232
4.2. Umowa spółki	232
4.3. Obligatoryjne postanowienia umowy	233
4.4. Wpis do rejestru	234
4.5. Założenie spółki przy zastosowaniu techniki teleinformatycznej	234
4.5.1. Źródło i cel regulacji	234
4.5.2. Umowa spółki	235
4.5.3. Zgłoszenie i wpis spółki do rejestru	237
5. Stosunek do osób trzecich	237
5.1. Reprezentacja spółki	237
5.2. Odpowiedzialność wspólnika za zobowiązania spółki	242
6. Stosunki wewnętrzne spółki	248
6.1. Uwagi wstępne	248
6.2. Prowadzenie spraw spółki	248
6.3. Majątek spółki	249
6.4. Pojęcie udziału	252
6.5. Obowiązek lojalności	253
7. Rozwiązanie i likwidacja spółki	254
7.1. Przyczyny rozwiązania spółki	255
7.2. Skutki wystąpienia przyczyny rozwiązania spółki	257
7.2.1. Kontynuacja działalności spółki	257
7.2.2. Zakończenie działalności spółki	260
7.3. Procedura likwidacji spółki	261
7.3.1. Wprowadzenie	261
7.3.2. Likwidatorzy	261
7.3.3. Czynności likwidacyjne	262
7.3.4. Zakończenie likwidacji	264
Literatura	264

Rozdział siódmy

Spółka partnerska	269
1. Charakterystyka ogólna	269
2. Definicja i reżim prawny spółki partnerskiej.....	270
3. Wolne zawody	270
4. Przesłanki materialnoprawne utworzenia spółki partnerskiej	274
5. Przesłanki formalne powstania spółki partnerskiej	275
6. Odpowiedzialność za zobowiązania spółki partnerskiej.....	277
7. Reprezentacja i prowadzenie spraw spółki partnerskiej.....	279
7.1. Prowadzenie spraw oraz reprezentacja	279
7.2. Prowadzenie spraw i reprezentacja spółki przez zarząd.....	280
7.3. Prowadzenie spraw spółki, w której nie powołano zarządu	284
7.4. Reprezentacja spółki, w której nie powołano zarządu	285
8. Pozostałe prawa i obowiązki partnera	287
9. Rozwiązanie spółki i jej likwidacja	289
Literatura	290

Rozdział ósmy

Spółka komandytowa	291
1. Rys historyczny	291
2. Regulacja spółki komandytowej w Polsce	292
3. Pojęcie spółki komandytowej	293
4. Powstanie spółki.....	296
4.1. Utworzenie spółki w trybie tradycyjnym	296
4.2. Założenie spółki przy zastosowaniu techniki teleinformatycznej.....	300
4.2.1. Źródło regulacji	300
4.2.2. Umowa spółki	300
4.2.3. Zgłoszenie i wpis spółki do rejestru	302
5. Status prawny komplementariusza	302
6. Status prawny komandytariusza	304
6.1. Uwagi wstępne	304
6.2. Odpowiedzialność za zobowiązania spółki	304
6.3. Odpowiedzialność nieograniczona	308
6.4. Reprezentowanie spółki	310
6.5. Prowadzenie spraw spółki	311
6.6. Uprawnienia kontrolne	313
6.7. Udział w zyskach i stratach.....	313
7. Rozwiązanie i likwidacja spółki.....	314
Literatura	314

Rozdział dziewiąty

Spółka komandytowo-akcyjna	317
1. Charakterystyka ogólna	317
2. Powstanie spółki komandytowo-akcyjnej	320
2.1. Pojęcie spółki komandytowo-akcyjnej	320
2.2. Założyciele spółki	320
2.3. Powstanie spółki	320
3. Prowadzenie spraw spółki	325
4. Reprezentacja spółki komandytowo-akcyjnej	328
5. Funkcjonowanie organów spółki	329
6. Status prawny komplementariusza i akcjonariusza	330
7. Rozwiązanie i likwidacja spółki	331
Literatura	332

Rozdział dziesiąty

Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością	333
1. Konstrukcja prawna i charakterystyka ogólna	333
1.1. Znaczenie i geneza spółki z ograniczoną odpowiedzialnością	333
1.2. Definicja spółki z ograniczoną odpowiedzialnością	335
1.3. Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością jako postać spółki kapitałowej	335
1.4. Elementy osobowe w spółce z ograniczoną odpowiedzialnością	337
1.5. Cele i wykorzystanie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością	340
2. Powstanie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością	343
2.1. Przesłanki powstania	343
2.2. Umowa spółki	343
2.3. Obligatoryjne postanowienia umowy	344
2.4. Fakultatywne postanowienia umowy	345
2.5. Znaczenie pierwotnej umowy założycielskiej i możliwość jej zmiany	346
2.6. Zgromadzenie kapitału zakładowego	349
2.7. Kontrola wniesienia wkładów	354
2.8. Zgłoszenie i wpis spółki do rejestru sądowego	354
2.9. Następstwa naruszeń prawa przy zakładaniu spółki	355
2.10. Założenie spółki z o.o. i dokonywanie innych czynności przy zastosowaniu techniki teleinformatycznej	356
3. Kapitał zakładowy	358
3.1. Pojęcie i funkcje	358
3.2. Wielkość kapitału zakładowego	361
3.3. Ochrona stałości kapitału zakładowego	361
3.4. Podwyższenie kapitału zakładowego	364
3.4.1. Cele i sposoby podwyższenia	364
3.4.2. Pokrycie powiększonego kapitału	367

3.4.3. Objęcie udziałów przez nowego wspólnika	369
3.4.4. Objęcie udziałów przez wspólników dotychczasowych	370
3.4.5. Wpis podwyższenia do rejestru sądowego	371
3.5. Obniżenie kapitału zakładowego	372
3.5.1. Przyczyny obniżenia	372
3.5.2. Sposoby obniżenia kapitału	373
3.5.3. Tryb obniżenia (wymogi formalne)	374
4. Pozycja prawna wspólnika spółki z ograniczoną odpowiedzialnością	377
4.1. Udziały w spółce	377
4.2. Równość i nierówność praw i obowiązków	380
4.3. Uprzywilejowanie udziałów	380
4.4. Rodzaje praw i obowiązków	382
4.5. Prawa korporacyjne	383
4.6. Prawa majątkowe	385
4.7. Prawo do udziału w zysku (do dywidendy)	387
4.8. Obowiązki wspólnika	389
5. Utrata członkostwa i zmiany osobowe w spółce z ograniczoną odpowiedzialnością	391
5.1. Uwagi ogólne	391
5.2. Zbycie udziałów	392
5.3. Inne rozporządzenia udziałami	394
5.4. Wylączenie wspólnika orzeczeniem sądowym	395
5.5. Umorzenie udziałów	398
6. Organy spółki z ograniczoną odpowiedzialnością	402
6.1. Charakterystyka ogólna	402
6.2. Zarząd spółki z ograniczoną odpowiedzialnością	403
6.2.1. Funkcje	403
6.2.2. Powołanie i odwołanie zarządu	403
6.2.3. Kompetencje i obowiązki zarządu	404
6.2.4. Obowiązek prowadzenia spraw i reprezentacji spółki	406
6.2.5. Sposób prowadzenia spraw i reprezentowania spółki przez zarząd	407
6.2.6. Ograniczenia reprezentacji spółki wykonywanej przez zarząd	409
6.2.7. Szczególna kontrola reprezentacji spółki jednoosobowej	411
6.2.8. Konflikt interesów członka zarządu i spółki	412
6.2.9. Odpowiedzialność osobista członków zarządu	413
6.3. Zgromadzenie wspólników	414
6.3.1. Pojęcie i charakterystyka ogólna	414
6.3.2. Kompetencje uchwałodawcze wspólników (zgromadzenia wspólników)	415
6.3.3. Zwoływanie zgromadzenia wspólników	416
6.3.4. Przebieg zgromadzenia i podejmowanie uchwał	418

6.3.5. Możliwość podważenia uchwał wspólników.....	420
6.4. Organy nadzoru spółki z ograniczoną odpowiedzialnością	423
6.4.1. Fakultatywny i obowiązkowy nadzór.....	423
6.4.2. Kompetencje organów nadzoru.....	424
6.4.3. Sposób funkcjonowania rady nadzorczej i komisji rewizyjnej	425
6.4.4. Powoływanie i odwoływanie organów nadzoru i ich członków	426
7. Rozwiązanie i likwidacja spółki z ograniczoną odpowiedzialnością.....	426
7.1. Rozwiązanie i czynności poprzedzające	426
7.2. Przyczyny uzasadniające rozwiązanie spółki z ograniczoną odpowiedzialnością	427
7.3. Postępowanie likwidacyjne	429
7.4. Likwidatorzy	429
7.5. Utrata bytu prawnego	430
Literatura	431

Rozdział jedenasty

Prosta spółka akcyjna	433
1. Wiadomości ogólne o prostej spółce akcyjnej	433
1.1. Przemiany gospodarcze uzasadniające wprowadzenie prostej spółki akcyjnej do k.s.h.	433
1.2. Prosta spółka akcyjna jako hybrydowa konstrukcja prawna	437
1.3. Swoboda kształtowania relacji pomiędzy udziałowcami	438
2. Powstanie prostej spółki akcyjnej	440
2.1. Cel i firma prostej spółki akcyjnej	440
2.2. Czynności podejmowane przy zakładaniu spółki	441
2.3. Umowa prostej spółki akcyjnej	441
2.4. Wniesienie wkładów na pokrycie akcji	442
2.5. Wniesienie wkładów na kapitał akcyjny	443
2.6. Wpis do rejestru	443
3. Akcje prostej spółki akcyjnej.....	444
3.1. Wprowadzenie	444
3.2. Forma akcji i rozporządzanie akcjami.....	445
3.3. Brak kapitału zakładowego i kapitał akcyjny.....	445
3.4. Ochrona wierzycieli w oparciu o test wypłacalności.....	449
4. Organy prostej spółki akcyjnej.....	449
4.1. Monistyczny lub dualistyczny system organów prostej spółki akcyjnej	449
4.2. Rada dyrektorów	450
4.3. Odpowiedzialność członków organów	452
4.4. Walne zgromadzenie akcjonariuszy.....	452
5. Likwidacja i rozwiązanie prostej spółki akcyjnej	453
5.1. Przyczyny rozwiązania prostej spółki akcyjnej.....	453

5.2. Likwidacja prostej spółki akcyjnej	454
5.3. Rozwiązanie po przejściu majątku spółki przez oznaczonego akcjonariusza	455

Rozdział dwunasty

Spółka akcyjna	457
1. Wiadomości ogólne o spółce akcyjnej.....	457
1.1. Charakterystyczne cechy spółki akcyjnej.....	457
1.2. Rys historyczny	458
1.3. Wpływ systemu <i>corporate governance</i> na ustrój spółek akcyjnych	463
1.3.1. Pojęcie systemu <i>corporate governance</i>	463
1.3.2. Otwarty system <i>corporate governance</i>	464
1.3.3. Zamknięty system <i>corporate governance</i>	466
1.3.4. Polska jako przykład zamkniętego systemu <i>corporate</i> <i>governance</i>	468
2. Powstanie spółki akcyjnej.....	469
2.1. Czynności podejmowane przy zakładaniu spółki	469
2.1.1. Podstawowe czynności założycielskie	469
2.1.2. Dodatkowe czynności założycielskie.....	469
2.2. Zawiązanie spółki	472
2.2.1. Umowa założycielska	473
2.2.2. Statut spółki.....	475
2.2.3. Zawiązanie spółki, której statut określa minimalną lub maksymalną wysokość kapitału zakładowego.....	486
2.2.4. Skutek zawiązania spółki	486
2.3. Wniesienie wkładu na pokrycie kapitału zakładowego.....	487
2.4. Ustanowienie zarządu i rady nadzorczej	488
2.5. Wpis do rejestru.....	488
3. Akcja.....	490
3.1. Wprowadzenie	490
3.2. Akcja jako ułamek kapitału zakładowego	490
3.2.1. Kapitał zakładowy	490
3.2.2. Kapitał zapasowy i kapitały rezerwowe spółki	492
3.3. Akcja jako prawo podmiotowe.....	492
3.3.1. Wprowadzenie	492
3.3.2. Prawo do udziału w zysku.....	499
3.3.3. Prawo do udziału w majątku likwidacyjnym	507
3.3.4. Prawo poboru akcji	508
3.3.5. Prawo uczestnictwa w walnym zgromadzeniu	511
3.3.6. Prawo głosu na walnym zgromadzeniu	512
3.3.7. Prawo zaskarżania uchwał walnego zgromadzenia	518
3.3.8. Prawo do informacji.....	521

3.3.9. Prawo do wniesienia powództwa o odszkodowanie na rzecz spółki	523
3.4. Akcja jako zdematerializowany papier wartościowy	524
3.4.1. Wprowadzenie	524
3.4.2. Akcje imienne i na okaziciela	526
3.4.3. Papiery wartościowe odnoszące się do akcji w obrocie zorganizowanym	527
3.4.4. Wykonywanie praw z akcji	531
3.4.5. Rozporządzanie akcją	538
3.5. Umorzenie akcji.....	545
3.5.1. Uwagi wstępne	545
3.5.2. Sposoby umorzenia akcji	546
3.5.3. Przesłanki umorzenia	548
3.5.4. Ustawowe umorzenie akcji.....	551
3.5.5. Moment dojścia umorzenia akcji do skutku	552
3.6. Nabywanie (obejmowanie) przez spółkę własnych akcji.....	552
3.6.1. Wprowadzenie	552
3.6.2. Wyjątki od zakazu nabywania własnych akcji.....	554
3.6.3. Skutki nabycia własnych akcji	557
4. Organy spółki akcyjnej.....	559
4.1. Wprowadzenie	559
4.2. Zarząd spółki akcyjnej	561
4.2.1. Skład zarządu	561
4.2.2. Powoływanie i zatrudnianie członków zarządu	562
4.2.3. Kadencja członka zarządu.....	564
4.2.4. Mandat członka zarządu	565
4.3. Rada nadzorcza	571
4.3.1. Wprowadzenie	571
4.3.2. Członkowie rady nadzorczej	572
4.3.3. Kadencja i mandat	576
4.4. Walne zgromadzenie	579
4.4.1. Wprowadzenie.....	579
4.4.2. Kompetencje walnego zgromadzenia	581
4.4.3. Zwołanie walnego zgromadzenia.....	582
4.4.4. Obrady walnego zgromadzenia	584
4.4.5. Uchwały wymagające kwalifikowanej większości.....	588
5. Podwyższenie i obniżenie kapitału zakładowego.....	595
5.1. Podwyższenie kapitału zakładowego	595
5.1.1. Zwyczajne podwyższenie kapitału zakładowego	596
5.1.2. Podwyższenie kapitału zakładowego w ramach kapitału docelowego.....	612
5.1.3. Warunkowe podwyższenie kapitału zakładowego.....	614

5.1.4. Podwyższenie kapitału zakładowego ze środków spółki	618
5.2. Obniżenie kapitału zakładowego	620
5.2.1. Uchwała o obniżeniu kapitału	620
5.2.2. Ochrona interesów wierzycieli	622
5.2.3. Wpis do rejestru	624
6. Likwidacja i rozwiązanie spółki akcyjnej	625
6.1. Uwaga terminologiczna	625
6.2. Przyczyny otwarcia likwidacji	625
6.2.1. Zaistnienie przyczyny przewidzianej w statucie	625
6.2.2. Powzięcie przez walne zgromadzenie uchwały o rozwiązaniu spółki albo o przeniesieniu siedziby za granicę	626
6.2.3. Ogłoszenie upadłości spółki	626
6.2.4. Inne przyczyny przewidziane prawem	627
6.3. Skutki otwarcia likwidacji	628
6.4. Likwidacja	628
6.4.1. Status likwidatora	629
6.4.2. Czynności przygotowawcze	630
6.4.3. Czynności likwidacyjne	631
6.5. Uchylenie likwidacji	633
6.6. Zakończenie likwidacji i rozwiązanie spółki	634
Literatura	635

Rozdział trzynasty

Łączenie, podział i przekształcanie spółek	637
1. Łączenie się spółek	638
1.1. Zagadnienia ogólne	638
1.1.1. Uwagi wstępne	638
1.1.2. Zakres podmiotowy	639
1.1.3. Sposoby łączenia się spółek	640
1.1.4. Przyznanie udziałów (akcji). Dopłaty	641
1.1.5. Charakter prawny akcji obejmowanych przez wspólników spółki przejmowanej	643
1.1.6. Dzień połączenia	644
1.1.7. Stosunek wymiany udziałów (akcji)	645
1.1.8. Odpowiednie stosowanie przepisów dotyczących powstania spółki	646
1.1.9. Uchylenie połączenia z powodu braków, o których mowa w art. 21 k.s.h.	647
1.1.10. Skutki połączenia	648
1.1.11. Sytuacja wierzycieli łączących się spółek	652
1.2. Łączenie się spółek kapitałowych	653
1.2.1. Postępowanie w sprawie łączenia się spółek kapitałowych	653

1.2.2. Charakter prawny planu połączenia. Dopuszczalność wprowadzania zmian przez wspólników	662
1.2.3. Zaskarżanie uchwał o połączeniu	664
1.2.4. Sytuacja prawna osób o szczególnych uprawnieniach i posiadaczy papierów wartościowych innych niż akcje	666
1.2.5. Odpowiedzialność odszkodowawcza	668
1.2.6. Zakaz obejmowania udziałów (akcji) własnych	669
1.2.7. Udziały albo akcje przyznawane wspólnikom spółki przejmowanej	670
1.2.8. Szczególne przypadki łączenia się spółek	672
1.3. Transgraniczne łączenie się spółek kapitałowych i spółki komandytowo-akcyjnej (zarys regulacji prawnej)	676
1.4. Łączenie się z udziałem spółek osobowych	680
1.4.1. Uwagi ogólne	680
1.4.2. Postępowanie w sprawie połączenia	681
2. Podział spółek	686
2.1. Uwagi wstępne	686
2.2. Zakres podmiotowy podziału spółek	688
2.3. Sposoby podziału	688
2.4. Skutki podziału	690
2.4.1. Rozwiązanie spółki dzielonej	690
2.4.2. Przyznanie udziałów (akcji) spółek przejmujących (spółek nowo zawiązanych). Dopłaty	691
2.4.3. Sukcesja uniwersalna	692
2.4.4. Sytuacja prawna wspólników spółki dzielonej	694
2.5. Postępowanie w sprawie podziału spółek	695
2.5.1. Etap pierwszy: czynności przygotowawcze	695
2.5.2. Etap drugi: powzięcie uchwały o podziale	701
2.5.3. Etap trzeci: rejestracja podziału, ogłoszenie o podziale	703
2.6. Zastrzeżenia do planu podziału. Żądanie wykupienia udziałów (akcji)	704
2.7. Zaskarżanie uchwał o podziale	705
2.8. Ochrona wierzycieli spółki dzielonej	706
2.9. Inne elementy regulacji prawnej podziału spółek	707
2.10. Podział jednoosobowych spółek Skarbu Państwa (wzmianka)	708
3. Przekształcenia spółek	709
3.1. Uwagi wstępne	709
3.2. Zagadnienia ogólne	712
3.2.1. Zakres podmiotowy	712
3.2.2. Dzień przekształcenia	713
3.2.3. Istota i skutki przekształcenia	713

3.2.4. Odpowiednie stosowanie przepisów dotyczących powstania spółki przekształconej.....	715
3.2.5. Postępowanie w sprawie przekształcenia	716
3.2.6. Zaskarżenie uchwały o przekształceniu.....	721
3.2.7. Odpowiedzialność odszkodowawcza	722
3.3. Zagadnienia szczególne	723
3.3.1. Przekształcenie spółki osobowej w spółkę kapitałową	723
3.3.2. Przekształcenie spółki kapitałowej w spółkę osobową	726
3.3.3. Przekształcenie spółki kapitałowej w inną spółkę kapitałową ...	728
3.3.4. Przekształcenie spółki osobowej w inną spółkę osobową	731
3.4. Przekształcenie spółki cywilnej	733
3.5. Przekształcenie przedsiębiorcy w jednoosobową spółkę kapitałową ...	734
Literatura	735

Rozdział czternasty

Prawo kolizyjne spółek prawa handlowego.....	739
1. Wprowadzenie	739
2. Łącznik siedziby spółki.....	741
3. Statut personalny spółki handlowej. Uwagi ogólne	744
4. Zakres podmiotowy zastosowania statutu personalnego osoby prawnej do spółek handlowych	747
5. Zakres spraw podlegających statutowi personalnemu spółki handlowej ...	750
5.1. Typologia (kwalifikacja) spółek	750
5.2. Tworzenie i rozwiązanie (likwidacja) spółki.....	753
5.3. Organizacja spółki i stosunki między organami spółki a wspólnikami.....	760
5.4. Treść i wykonywanie praw oraz obowiązków w spółkach handlowych	761
5.5. Pozostałe zagadnienia.....	766
5.5.1. Oddziały spółek zagranicznych w Polsce.....	766
5.5.2. Umowy modyfikujące odpowiedzialność spółki, wspólników lub członków jej organów	769
5.5.3. Skutki transgranicznej sukcesji uniwersalnej	770
5.5.4. Umowy między jedynym wspólnikiem (akcjonariuszem) a spółką	774
Literatura	775

Rozdział piętnasty

Prawo spółek Unii Europejskiej	779
1. Wprowadzenie	779
2. Swoboda przedsiębiorczości	780
2.1. Podstawy prawne.....	780

2.2. Spółka w rozumieniu art. 54 TFUE.....	781
2.3. Korzystanie przez spółki ze swobody przedsiębiorczości	781
2.4. Zakaz ograniczania swobody przedsiębiorczości.....	783
2.5. Transgraniczne przeniesienie siedziby spółki.....	784
2.5.1. Imigracja spółki	784
2.5.2. Emigracja spółki	784
2.6. Zakładanie oddziału	787
2.6.1. Wyrok TS w sprawie Segers.....	787
2.6.2. Wyrok TS w sprawie Centros.....	787
2.6.3. Wyrok ETS w sprawie Inspire Art	787
3. Dyrektywy unijnego prawa spółek	788
3.1. Zasada szczególnego umocowania	788
3.2. Obowiązek wdrożenia dyrektywy	789
3.3. Wykaz dyrektyw unijnego prawa spółek	789
4. Rozporządzenia unijnego prawa spółek.....	791
4.1. Wprowadzenie	791
4.2. Europejskie zgrupowanie interesów gospodarczych	791
4.3. Spółka europejska.....	793
4.3.1. Wprowadzenie	793
4.3.2. Elementy procedury tworzenia spółki europejskiej	794
4.3.3. Siedziba spółki europejskiej	796
4.3.4. System organów spółki europejskiej	797
4.3.5. Współdziałanie pracowników spółki europejskiej	798
4.4. Spółdzielnia europejska.....	798
5. Spółki ponadgraniczne z siedzibą w Polsce.....	799
5.1. Wprowadzenie	799
5.2. Europejskie zgrupowanie interesów gospodarczych	799
5.3. Spółka europejska	800
5.3.1. Założenie spółki europejskiej (art. 15–22 u.EZIG)	800
5.3.2. Organy spółki europejskiej w systemie dualistycznym i systemie monistycznym	800
5.3.3. Przeniesienie siedziby statutowej spółki europejskiej	801
5.3.4. Zaangażowanie pracowników	802
5.4. Spółdzielnia europejska	803
Literatura	804

Rozdział pierwszy

CZĘŚĆ OGÓLNA PRAWA SPÓŁEK HANDLOWYCH

1. Zagadnienia wstępne

1.1. Spółka handlowa jako forma prowadzenia działalności gospodarczej

Odpowiedź na pytanie, dlaczego ludzie zawiązują spółki handlowe w celu prowadzenia działalności gospodarczej, jest dość trywialna – ludzie zawiązują spółki handlowe, ponieważ w konkretnych okolicznościach im się to opłaca. O wiele bardziej złożona jest próba odpowiedzi na pytanie, w jakich okolicznościach i dlaczego **efektywną** formą prowadzenia działalności gospodarczej jest spółka handlowa. Przecież indywidualna działalność również umożliwia prowadzenie nawet znacznego przedsięwzięcia gospodarczego, więc po co sobie komplikować życie złożonymi strukturami organizacyjnymi spółek handlowych.

**motywy zakła-
dania spółek
handlowych**

Wypada zacząć od ogólnego stwierdzenia, że rozwój gospodarki, a tym samym wzrost zamożności społeczeństwa, wymaga **współpracy** pomiędzy ludźmi. Celem tej współpracy jest **wymiana zasobów**: pracy, kapitału, wiedzy czy zasobów naturalnych. Współpraca ta umożliwia efektywną alokację zasobów w gospodarce – tzn. efektywne wykorzystanie rzadkich (niewystarczających) zasobów do ich alternatywnych gospodarczych zastosowań¹.

Wymiana zasobów pomiędzy ludźmi wymaga instytucji prawnych, które proces ten będą koordynowały i zabezpieczały. Jedną z takich instytucji jest **umowa handlowa**. Proces, w ramach którego podmioty wchodzi w wzajemne relacje w celu zawierania umów handlowych, których przedmiotem jest wymiana za-

¹ R. Coase, *The theory of the firm* [w:] R. Coase, *The firm, the market and the law*, Chicago–London 1988, s. 38–40; S. Douma, H. Schreuder, *Economic approaches to organizations*, London–Paris–New York, s. 3–5.

sobów, jest określane mianem **rynku**. Wymiana zasobów w ramach rynku jest koordynowana za pomocą **mechanizmu cenowego** rządzącego się prawami podaży i popytu².

Teoretycznie indywidualny przedsiębiorca może więc, korzystając z instytucji umów handlowych, zdobyć na rynku kapitał (np. w postaci kredytów) oraz zatrudnić menedżerów i innych specjalistów dysponujących wiedzą niezbędną do prowadzenia danej działalności gospodarczej. W świecie idealnie uczciwych i sumiennych ludzi, którzy funkcjonują w ramach idealnie konkurencyjnego rynku, spółka handlowa być może byłaby niepotrzebna.

koszty transakcyjne

Jednak w realnym świecie korzystanie z mechanizmu cenowego pociąga za sobą tzw. **koszty transakcyjne**, związane np. z: określeniem poziomu cen, znalezieniem potencjalnego kontrahenta, negocjowaniem, sporządzeniem i zawarciem umowy handlowej czy wreszcie kontrolą realizacji i egzekucją postanowień umowy handlowej³. Koszty te rosną wraz ze wzrostem specyfiki przedmiotu świadczenia jednej ze stron umowy (*asset specificity*)⁴, z długością i stopniem skomplikowania wzajemnych relacji handlowych⁵ oraz przewagą jednej ze stron umowy w zakresie specjalistycznej wiedzy dotyczącej przedmiotu świadczenia (asymetrią informacyjną)⁶.

spółka handlowa jako sposób alokacji zasobów

Gdy koszty transakcyjne prowadzenia danego rodzaju działalności gospodarczej rosną z podanych wyżej przyczyn, powstaje konieczność zastosowania **alternatywnego** wobec umowy handlowej **sposobu alokacji** zasobów, jakim jest **spółka handlowa**⁷. W procesie alokacji zasobów w ramach umowy handlowej mechanizm cenowy do pewnego stopnia zostaje zastąpiony przez swoisty **mechanizm zarządzania** spółką.

funkcja praw udziałowców spółki

Głównymi podmiotami w mechanizmie zarządzania strukturą organizacyjną spółki są **udziałowcy** – wspólnicy i akcjonariusze spółek kapitałowych. Przysługuje im bowiem **wewnątrzorganizacyjna kompetencja** do kierowania procesem alokacji zasobów pomiędzy pozostałe podmioty zaangażowane w funkcjonowanie spółki: kapitałodawców, menedżerów i pracowników⁸. Różnica między prawami udziałowców a prawami innych podmiotów zaangażowanych w funkcjonowanie spółki jest więc zasadnicza: udziałowcy mają wpływ na dzia-

² S. Douma, H. Schreuder, *Economic approaches...*, s. 30.

³ R. Coase, *Introduction* [w:] R. Coase, *The firm, the market and the law*, Chicago–London 1988, s. 6.

⁴ O. Williamson, *Economic institutions of capitalism*, New York 1985, s. 53.

⁵ O. Williamson, *Economic...*, s. 61.

⁶ H. Hansman, *The ownership of the enterprise*, London–Cambridge 1996, s. 28 i n.

⁷ R. Coase, *The theory...*, s. 38.

⁸ R. Coase, *The theory...*, s. 39 i n.

łałność spółki, podejmując dyskrecjonalne decyzje w ramach jej wewnętrznego mechanizmu zarządzania⁹.

Udziałowcy mają motywację do efektywnego wykorzystywania kompetencji wewnątrzorganizacyjnych, gdyż przysługuje im również **prawo do udziału w zysku** spółki. W sensie ekonomicznym udziałowcy są **ostatecznymi beneficjentami** spółki (*residual claimants*). Oznacza to, że udziałowcom przysługuje „prawo do udziału w przychodach spółki netto, czyli tej części przychodów, która pozostaje po odjęciu tych wydatków, do których spółka jest umownie zobowiązana wobec pozostałych podmiotów zaangażowanych w funkcjonowanie spółki (*stakeholders*)”¹⁰, np. kredytodawców i pracowników. Tym ostatnim podmiotom w zamian za dostarczany spółce kapitał i pracę przysługuje prawo do ściśle określonej w umowie części przychodów spółki (*fixed claimants*) – wynagrodzenia za pracę, odsetek od udzielonego kredytu. Tymczasem „ostatecznemu beneficjentowi spółki (udziałowcowi) przysługuje prawo tylko do tej części, ale jednocześnie do **całej** [podkr. – J.N. i T.S.] tej części przychodu, która pozostanie po zaspokojeniu pozostałych podmiotów zaangażowanych w działalność spółki”¹¹. Udziałowcy uczestniczą więc w podziale przychodów spółki w ostatniej kolejności, jednakże wielkość tej części przychodów pozostaje *ex ante* **nieokreślona**. Jest ona wprost zależna od efektywności gospodarczej spółki.

Skutkiem takiej struktury podziału przychodów spółki jest obciążenie udziałowców przeważającą częścią ryzyka związanego z jej działalnością gospodarczą. Udziałowcy odgrywają więc rolę „**ostatecznych podmiotów ryzyka**” spółki (*residual risk bearers*)¹². Zysk albo strata odzwierciedla bowiem sukces albo niepowodzenie działalności gospodarczej spółki¹³. Konieczność skupienia większości specyficznego dla spółki ryzyka na jej udziałowcach jest warunkiem efektywności ekonomicznej mechanizmu zarządzania spółką handlową¹⁴. Udziałowcy spółki dysponują kompetencją wewnątrzorganizacyjną do zarządzania spółką handlową. Skupienie na udziałowcach całego ryzyka organizacyjnego spółki handlowej motywuje ich do efektywnego ekonomicznie zarządzania spółką,

⁹ H. Hansman, *The ownership...*, s. 19.

¹⁰ H. Hansman, *The ownership...*, s. 11.

¹¹ F. Easterbrook, D. Fischel, *The Economic Structure of Corporate Law*, London–Cambridge 1991, s. 11.

¹² E. Fama, M. Jensen, *Separation of ownership and control*, „Journal of Law and Economics” 1983/26, s. 303.

¹³ H. Hansman, *The ownership...*, s. 44.

¹⁴ M. Jensen, C. Smith, *Stockholders, Managers, and Creditors Interest [w:] Recent Advances in Corporate Finance*, red. E. Altman, M. Subramanyam, Oxford 1985, s. 99–100.

gdź to oni ponoszą zdecydowaną większość skutków wykonywania kompetencji wewnątrzorganizacyjnej w postaci większego lub mniejszego zysku¹⁵.

koszty agencyjne

Alokacja zasobów w gospodarce za pomocą instytucji spółki handlowej ma także swoje koszty. Określane są one mianem kosztów mechanizmu zarządzania spółką¹⁶ lub częściej **kosztów agencyjnych** (*agency costs*)¹⁷. Ich rodzaj oraz wielkość są wprost zależne od specyfiki działalności gospodarczej danej spółki handlowej. Stąd też systemy prawne państw o rozwiniętej gospodarce rynkowej przewidują wiele rodzajów spółek handlowych o różnej strukturze organizacyjnej. Pozwala to ich udziałowcom zastosować taką formę prawną spółki handlowej, która będzie ekonomicznie najbardziej efektywna dla danego rodzaju działalności gospodarczej.

1.2. Umowa założycielska spółki handlowej

umowa spółki handlowej

Przez umowę spółki handlowej wspólnicy albo akcjonariusze zobowiązują się dążyć do osiągnięcia **wspólnego celu** przez wniesienie wkładów oraz – jeżeli umowa albo statut tak stanowi – przez współdziałanie w inny określony sposób (art. 3 k.s.h.). Osiąganie wspólnego celu przez wspólników ma się dokonywać w ramach powołanej umową założycielską **struktury organizacyjnej** (spółki)¹⁸.

stosunek prawny spółki handlowej

Umowa założycielska jest zawierana między wspólnikami (akcjonariuszami). Spółka nie jest stroną umowy założycielskiej. Utworzona spółka jest natomiast stroną powołanego umową założycielską **stosunku prawnego** spółki handlowej (art. 2 zdanie drugie k.s.h.).

Umowa założycielska jest nie tylko źródłem **powstania** stosunku prawnego spółki handlowej, lecz również jednym ze źródeł **treści** tego stosunku. Treść obligacyjno-organizacyjnego (korporacyjnego) stosunku prawnego spółki handlowej wyznacza uprawnienia i obowiązki wspólników (udziałowców) oraz spółki, a także zakres i sposób korzystania z kompetencji przez władze spółki. Umowa założycielska jest więc fundamentem („konstrukcją nośną”¹⁹) struktury organizacyjnej (spółki).

¹⁵ F. Easterbrook, D. Fischel, *The economic...*, s. 67–68.

¹⁶ H. Hansman, *The ownership...*, s. 51.

¹⁷ M. Jensen, W. Meckling, *The theory of the firm: managerial behaviour, agency costs, and ownership of the enterprise*, „Journal of Financial Economics” 1976/3.

¹⁸ S. Włodyka, *Umowy (porozumienia) organizacyjne [w:] Prawo umów w obrocie gospodarczym*, red. S. Włodyka, Warszawa 2001, s. 301.

¹⁹ S. Sołtysiński, *Kodeks spółek handlowych (podstawowe założenia)*, PiP 2000/11, s. 17.

Stosunek prawny spółki handlowej charakteryzuje się trwałą strukturą organizacyjną o określonym celu, wyodrębnionym majątkiem²⁰ oraz swoistym mechanizmem zarządzania tym majątkiem. Na ten mechanizm zarządzania składają się zespół kompetencji organizacyjnych oraz system procedur kolektywnego podejmowania decyzji przez udziałowców lub organy spółki²¹. Umożliwiają one podejmowanie przez władze spółki dyskrejonalnych decyzji dotyczących zarządzania majątkiem spółki i sposobów osiągania wspólnego celu przez spółkę w zakresie, w jakim nie można było tych kwestii z góry (*ex ante*) uregulować w umowie spółki z uwagi na ograniczoną racjonalność człowieka oraz zmieniającą się sytuację gospodarczą spółki²².

2. Źródła prawa spółek

2.1. Kodeks spółek handlowych

Kodeks spółek handlowych z 15.09.2000 r. wszedł w życie 1.01.2001 r. Uchylił Kodeks handlowy z 27.06.1934 r. oraz Przepisy wprowadzające Kodeks handlowy z 27.06.1934 r. (Dz.U. Nr 57, poz. 503 ze zm.), pozostawiając jednocześnie w mocy przepisy Kodeksu handlowego o firmie i prokurze aż do czasu wydania nowych (art. 632 k.s.h. w brzmieniu pierwotnym). Nowe przepisy o firmie i prokurze weszły w życie 25.09.2003 r. na mocy ustawy z 14.02.2003 r. (Dz.U. Nr 49, poz. 408) nowelizującej Kodeks cywilny.

**uchwalenie
Kodeksu spółek
handlowych**

Prace nad modernizacją prawa spółek handlowych podjęła na początku lat 90. XX w. wyłoniona z Komisji do spraw Reformy Prawa Cywilnego grupa robocza kierowana przez prof. A. Kleina. Założenia projektu Kodeksu spółek handlowych zostały przygotowane przez Zespół do spraw Spółek Handlowych powołany w 1996 r. przez przewodniczącego Komisji Kodyfikacyjnej prof. Z. Radwańskiego. W skład zespołu – obok prof. S. Sołtysińskiego jako przewodniczącego – weszli prof. A. Szajkowski oraz prof. J. Szwaja, którego w 1999 r. zastąpił prof. A. Szumański. Projekt Kodeksu spółek handlowych był przedmiotem wielu dyskusji i konsultacji w gronie naukowców i praktyków. Dnia 4.02.2000 r. projekt Kodeksu spółek handlowych został przedłożony Sejmowi RP (druk nr 1687). Proces legislacyjny zakończył się 9.10.2000 r. podpisaniem ustawy przez Prezydenta RP.

²⁰ S. Sołtysiński [w:] S. Sołtysiński, A. Szajkowski, J. Szwaja, *Kodeks handlowy. Komentarz*, t. 1, Warszawa 1997, s. 5.

²¹ Zob. szerzej M. Lutter, *Theorie der Mitgliedschaft*, „Archiv für die Civilistische Praxis” 1980/180, s. 91 i n.

²² H. Hansman, *The ownership...*, s. 12.

Podręcznik kompleksowo przedstawia analizę zagadnień dotyczących tworzenia, organizacji, funkcjonowania i reprezentacji wszystkich typów spółek uregulowanych w ustawie – Kodeks spółek handlowych. Wskazano w nim również na regulacje innych aktów prawnych, istotnych z punktu widzenia omawianej tematyki, m.in. ustawy o Krajowym Rejestrze Sądowym oraz niektórych przepisów Kodeksu cywilnego.

W szczególności omówiono takie zagadnienia jak:

- prokura, firma i przedsiębiorstwo spółki;
- zagadnienia kolizyjnoprawne dotyczące spółek;
- nowy typ spółki kapitałowej – prostą spółkę akcyjną;
- sposoby łączenia, podziału, przekształcenia i likwidacji spółek;
- prawo spółek Unii Europejskiej.

Autorzy są wykładowcami na Wydziale Prawa i Administracji UAM w Poznaniu. Większość z nich prowadzi także działalność zawodową jako adwokaci bądź radcowie prawni.

Książka jest przeznaczona dla przedstawicieli zawodów prawniczych – adwokatów, radców prawnych, sędziów oraz dla przedsiębiorców. Zainteresuje również pracowników naukowych i studentów.

Andrzej Koch – profesor doktor habilitowany nauk prawnych, emerytowany profesor UAM w Poznaniu; adwokat; autor książek i artykułów z zakresu prawa cywilnego i handlowego.

Jacek Napierała – profesor doktor habilitowany nauk prawnych, emerytowany profesor UAM w Poznaniu; autor książek i artykułów z zakresu prawa cywilnego i handlowego.

LEXOTEKA
więcej niż podręcznik

Poszukaj pozostałych podręczników
dostępnych online

www.lexoteka.pl



9788382463057 W08P01

ISBN 978-83-8246-305-7



9 788382 463057

ZAMÓWIENIA:

INFOLINIA 801 04 45 45

ZAMOWIENIA@WOLTERSKLUWER.PL

WWW.PROFINFO.PL